



**MIT HANDSCHLAG-  
QUALITÄT  
ÜBERZEUGEN?  
WENN'S EINER  
KANN, DANN DU  
BEI ATTENSAM**

## **Key Account Manager:in für Salzburg (Vollzeit, 40h/Woche)**

Du liebst es, langfristige Kundenbeziehungen zu pflegen und auszubauen?  
Du kennst Salzburg wie deine Westentasche und bringst fundierte Erfahrung im Facility Management mit?  
Dann bewirb dich jetzt!

### **Deine Aussicht**

- attraktives Arbeitsumfeld in einem stabilen und erfolgreichen Familienunternehmen
- kollegiales, motiviertes Team
- eigenständiges und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- umfangreiches Einschulungsprogramm zu unseren Dienstleistungen
- flexibles Arbeitszeitmodell
- Firmenauto (auch zur Privatnutzung)
- attraktive Benefits
- Bruttomonatsgehalt ab 3.000 Euro zzgl. leistungsbezogener Prämie
- Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Qualifikation/Erfahrung

### **Wenn's eine:r kann, dann du?**

Dann bewirb dich jetzt – wir freuen uns!

Bei Fragen zum Thema Barrierefreiheit wende dich gerne an [recruiting@attensam.at](mailto:recruiting@attensam.at)

### **Deine Qualifikation**

- Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im Facility-Management oder Dienstleistungs-Sektor
- souveränes Auftreten und die Fähigkeit, sich auf unterschiedliche Gesprächspartner:innen individuell einzustellen
- ausgeprägte Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Freude am Aufbau und der Pflege langfristiger

Kund:innenbeziehungen

- lösungsorientiertes, wirtschaftliches Denken
- hohe Eigeninitiative und Selbstorganisation

