



**MIT HANDSCHLAG-
QUALITÄT
ÜBERZEUGEN?
WENN'S EINER
KANN, DANN DU
BEI ATTENSAM**

Key Account Manager:in für Salzburg **(Vollzeit, 40h/Woche)**

Du liebst es, langfristige Kundenbeziehungen zu pflegen und auszubauen?
Du kennst Salzburg wie deine Westentasche und bringst fundierte Erfahrung im Facility Management mit?
Dann bewirb dich jetzt!

Dein Job

- Pflege und Ausbau von bestehenden Kund:innenbeziehungen
- aktive Neukundenakquise im B2B-Bereich für unser komplettes Dienstleistungsportfolio
- Mitgestaltung und Umsetzung von Vertriebsprojekten
- Schnittstelle zwischen Kund:innen und operativen Fachbereichen

Deine Qualifikation

- Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im Facility-Management oder Dienstleistungs-Sektor
- souveränes Auftreten und die Fähigkeit, sich auf unterschiedliche Gesprächspartner:innen individuell einzustellen
- ausgeprägte Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Freude am Aufbau und der Pflege langfristiger

Deine Aussicht

- attraktives Arbeitsumfeld in einem stabilen und erfolgreichen Familienunternehmen
- kollegiales, motiviertes Team
- eigenständiges und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- umfangreiches Einschulungsprogramm zu unseren Dienstleistungen
- flexibles Arbeitszeitmodell
- Firmenauto (auch zur Privatnutzung)
- attraktive Benefits
- Bruttomonatsgehalt ab 3.000 Euro zzgl. leistungsbezogener Prämie
- Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Qualifikation/Erfahrung

Wenn's eine:r kann, dann du?

Dann bewirb dich jetzt – wir freuen uns!

Bei Fragen zum Thema Barrierefreiheit wende dich gerne an recruiting@attensam.at

Kund:innenbeziehungen

- lösungsorientiertes, wirtschaftliches Denken
- hohe Eigeninitiative und Selbstorganisation



ATTENSAM