

MIT HANDSCHLAG- QUALITÄT ÜBERZEUGEN?

WENN'S EINER KANN,
DANN DU BEI **ATTENSAM**



Key Account Manager:in für die Region Tirol/Vorarlberg (Teilzeit, Vollzeit, ab 30h/Woche)

Du liebst es, langfristige Kundenbeziehungen auszubauen und zu pflegen?

Du weißt worauf es ankommt und bringst fundierte Erfahrung im Vertrieb mit?

Dann bewirb dich jetzt!

Dein Job

- aktive Neukundenakquise im B2B-Bereich für unser komplettes Dienstleistungsportfolio
- Pflege und Ausbau von bestehenden Kund:innenbeziehungen
- Mitgestaltung und Umsetzung von Vertriebsprojekten
- Schnittstelle zwischen Kund:innen und operativen Fachbereichen

Deine Qualifikation

- Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im Facility-Management oder Dienstleistungs-Sektor
- Freude am Aufbau und der Pflege langfristiger Kund:innenbeziehungen
- souveränes Auftreten und die Fähigkeit, sich auf unterschiedliche Gesprächspartner:innen individuell einzustellen
- ausgeprägte Kommunikationsstärke und

Deine Aussicht

- attraktives Arbeitsumfeld in einem stabilen und erfolgreichen Familienunternehmen
- kollegiales, motiviertes Team
- eigenständiges und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- umfangreiches Einschulungsprogramm zu unseren Dienstleistungen
- flexibles Arbeitszeitmodell
- Firmenauto (auch zur Privatnutzung)
- attraktive Benefits
- Bruttomonatsgehalt ab 3.000 Euro auf Vollzeitbasis zzgl. leistungsbezogener Prämie
- Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Qualifikation/Erfahrung

Wenn's einer kann, dann du?

Dann bewirb dich jetzt – wir freuen uns!

Bei Fragen zum Thema Barrierefreiheit wende dich gerne an uns.

Verhandlungsgeschick

- lösungsorientiertes, wirtschaftliches Denken
- hohe Eigeninitiative und Selbstorganisation



ATTENSAM