



**MIT HANDSCHLAG-
QUALITÄT
ÜBERZEUGEN?
WENN'S EINER
KANN, DANN DU
BEI ATTENSAM**

Key Account Manager:in für das Industrieviertel NÖ und das Burgenland (Vollzeit, 40h/Woche)

Du bist ein Teamplayer und hast Neukund:innenakquise im Blut? Du kennst die Region niederösterreichisches Industrieviertel/Burgenland wie deine Westentasche und bringst fundierte Kenntnisse im Facility Management mit? Dann bewirb dich jetzt!

Dein Job

- aktive Neukundenakquise im B2B-Bereich für unser komplettes Dienstleistungsportfolio
- Ausbau und pflege von bestehenden Kund:innenbeziehungen
- Mitgestaltung und Umsetzung von Vertriebsprojekten
- Schnittstelle zwischen Kund:innen und operativen Fachbereichen

Deine Qualifikation

- Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im Facility-Management- oder Dienstleistungs-Sektor
- souveränes Auftreten und die Fähigkeit, sich auf unterschiedliche Gesprächspartner:innen individuell einzustellen

Deine Aussicht

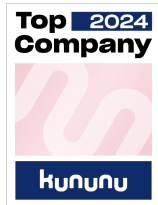
- attraktives Arbeitsumfeld in einem stabilen und erfolgreichen Familienunternehmen
- kollegiales, motiviertes Team
- eigenständiges und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- umfangreiches Einschulungsprogramm zu unseren Dienstleistungen
- flexibles Arbeitszeitmodell
- Firmenauto (auch zur Privatnutzung)
- attraktive Benefits
- Bruttomonatsgehalt mind. 3.000 Euro mit Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Qualifikation/Erfahrung
- attraktives Prämiensystem

Wenn's eine:r kann, dann du?

Dann bewirb dich jetzt – wir freuen uns!

Bei Fragen zum Thema Barrierefreiheit wende dich gerne an recruiting@attensam.at

- ausgeprägte Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Freude am Aufbau und der Pflege langfristiger Kund:innenbeziehungen
- lösungsorientiertes, wirtschaftliches Denken
- hohe Eigeninitiative und Selbstorganisation
- gute EDV-Kenntnisse
- ausgezeichnete Deutschkenntnisse



ATTENSAM