



**MIT HANDSCHLAG-
QUALITÄT
ÜBERZEUGEN?
WENN'S EINER
KANN, DANN DU
BEI ATTENSAM**

Business Development Manager (m/w/x) Wien - Vollzeit (40 h)

Du übernimmst gerne Verantwortung, treibst aktiv **Deine Aussicht**

B2B-Neukundenakquise voran und erkennst Marktpotenziale sofort? Auch wenn es hektisch wird, bleibst du fokussiert und ziehst deine Deals konsequent durch? Dann bewirb dich jetzt!

- krisensichereres, stabiles und erfolgreiches Familienunternehmen
- verantwortungsvolles und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Firmenauto (inkl. Privatnutzung)
- umfangreiche Benefits
- Bruttomonatsgehalt von EUR 4.200 auf Vollzeitbasis zzgl. attraktiver leistungsbezogener Prämie
- Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung

Wenn's eine:r kann, dann du?

Dann bewirb dich jetzt – wir freuen uns!

Dein Job

- aktive B2B-Neukundenakquise
- Aufbau und Pflege eines nachhaltigen Kundennetzwerks
- Erstellung und Verfolgung von Markt- und Potenzialanalysen
- Up- und Cross-Selling bei Bestandskunden
- enge Zusammenarbeit mit den internen Abteilungen
- Pflege des CRM, sowie Reporting der Vertriebsaktivitäten

Deine Qualifikation

- Erfahrung im B2B-Vertrieb von Dienstleistungen, idealerweise in der Reinigungsbranche
- ausgeprägte Hunter-Mentalität
- sehr gute Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeit
- Genauigkeit, Selbstständigkeit und Flexibilität

- Führerschein B erforderlich

