



**MIT HANDSCHLAG-  
QUALITÄT  
ÜBERZEUGEN?  
WENN'S EINER  
KANN, DANN DU  
BEI ATTENSAM**

## Business Development Manager (m/w/x) Wien - Vollzeit (40 h)

Du übernimmst gerne Verantwortung, treibst aktiv **Deine Aussicht** B2B-Neukundenakquise voran und erkennst Marktpotenziale sofort? Auch wenn es hektisch wird, bleibst du fokussiert und ziehst deine Deals konsequent durch? Dann bewirb dich jetzt!

### Dein Job

- aktive B2B-Neukundenakquise
- Aufbau und Pflege eines nachhaltigen Kundennetzwerks
- Erstellung und Verfolgung von Markt- und Potenzialanalysen
- Up- und Cross-Selling bei Bestandskunden
- enge Zusammenarbeit mit den internen Abteilungen
- Pflege des CRM, sowie Reporting der Vertriebsaktivitäten

### Deine Qualifikation

- Erfahrung im B2B-Vertrieb von Dienstleistungen, idealerweise in der Reinigungsbranche
- ausgeprägte Hunter-Mentalität
- sehr gute Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeit
- Genauigkeit, Selbstständigkeit und Flexibilität

- krisensichereres, stabiles und erfolgreiches Familienunternehmen
- verantwortungsvolles und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Firmenauto (inkl. Privatnutzung)
- umfangreiche Benefits
- Bruttomonatsgehalt von EUR 4.200 auf Vollzeitbasis zzgl. attraktiver leistungsbezogener Prämie
- Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung

### Wenn's eine:r kann, dann du?

Dann bewirb dich jetzt – wir freuen uns!

- Führerschein B erforderlich



**ATTENSAM**